

Als moderne, etablierte Verpackungsdruckerei gehört die kompetente und zuverlässige Versorgung unserer Kunden mit qualitativ hochstehenden Produkten zu unserem Kerngeschäft. Dank unserer Flexibilität sind wir bei namhaften Schweizer Unternehmen ein wichtiger Partner. Die KOCH AG gehört zur französischen Gruppe STRATUS Packaging Europe.

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir eine Persönlichkeit als:

Verkaufsberater/in Aussendienst 100 % (m/w/d)

Start ab Januar 2027 oder nach Vereinbarung

Du bist im B2B-Verkauf zu Hause, gehst gerne auf Menschen zu und möchtest Kunden nicht nur betreuen, sondern langfristig entwickeln? Dann möchten wir dich kennenlernen.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die Verantwortung für ihr Verkaufsgebiet übernimmt, bestehende Kundenbeziehungen weiterentwickelt und mit Freude neue Kunden für KOCH gewinnt.

Deine Aufgaben

- Du betreust und entwickelst bestehende Kunden in deinem Verkaufsgebiet.
- Du gewinnst aktiv neue Kunden und baust langfristige Geschäftsbeziehungen auf.
- Du erkennst Kundenbedürfnisse und entwickelst gemeinsam mit unseren internen Spezialisten passende Lösungen.
- Du begleitest Kundenprojekte von der ersten Anfrage bis zur erfolgreichen Umsetzung.
- Du führst Verkaufs- und Preisverhandlungen selbstständig.
- Du pflegst deine Verkaufsaktivitäten und Opportunities konsequent in unserem CRM und entwickelst deine Pipeline aktiv weiter.
- Du beobachtest Markt und Wettbewerb und bringst neue Ideen und Geschäftsmöglichkeiten ins Unternehmen ein.
- Du arbeitest eng mit Customer Service, Produktion und weiteren internen Bereichen zusammen.

Das bringst du mit

- Erfahrung im B2B-Aussendienst
- Erfahrung in der Verpackungs-, Druck- oder Zulieferindustrie ist von Vorteil
- Erfahrung mit Etiketten oder anderen bedruckten Verpackungslösungen ist ein Plus
- Freude an aktiver Kundenakquisition und am Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Unternehmerisches Denken und eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse; Französisch ist von Vorteil
- Bereitschaft, mindestens drei Tage pro Woche bei Kunden unterwegs zu sein

Was dich bei uns erwartet

Bei uns bist du nicht einfach für ein Verkaufsgebiet zuständig. Du erhältst die Möglichkeit, deinen Markt aktiv mitzugestalten, Kundenbeziehungen langfristig aufzubauen und neue Geschäftsmöglichkeiten zu entwickeln.

Dein Schwerpunkt liegt in der Deutschschweiz mit Fokus auf Zürich und Mittelland.

Für deine Tätigkeit bist du regelmässig direkt bei unseren Kunden vor Ort. Die übrige Zeit arbeitest du flexibel aus dem Homeoffice oder bei uns in St. Gallen.

Du wirst Teil eines kleinen Teams mit kurzen Entscheidungswegen und direktem Kontakt zu Customer Service, Produktion und Geschäftsleitung. Dabei erhältst du den Freiraum, deine Erfahrung, dein Netzwerk und deine Ideen einzubringen.

KOCH entwickelt sich weiter, technologisch, organisatorisch und als Teil von STRATUS Packaging Europe. Für unseren Verkauf bedeutet das neue Möglichkeiten, die wir gemeinsam nutzen wollen.

Kurz gesagt: Wir suchen jemanden, der gerne verkauft, Beziehungen aufbaut und mit uns neue Kunden und Märkte entwickelt.

Klingt interessant?

Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen.

Sende uns deine Bewerbungsunterlagen mit Foto zu Händen von André Nägeli, der dir für weitere Auskünfte gerne zur Verfügung steht.